

IBM Partner-Lösungen

Worum geht es?

Gemeinsam erreicht man mehr? Wie? Ganz einfach!

Wir erstellen für Sie eine hochwertig gestaltete Mappe, welche mit Datenblättern unterschiedlicher Hersteller gefüllt wird. Diese wird an 5.000 ausgewählte Top Ansprechpartner in IBM-Anwendungsunternehmen im deutschsprachigen Raum postalisch verschickt. Die Mappe beinhaltet zusätzlich ein **Faxback** inklusive **Gewinnspiel**.

Inhalte

In einem einheitlichen Design gestalten wir Ihre Produkt- und Dienstleistungsbeschreibung oder Firmendarstellung. Auf zwei hochwertigen A4-Seiten präsentieren Sie Ihr Unternehmen und Ihre Lösungen den Top-IBM-Anwendungsunternehmen.

Für Messen, Konferenzen und eigene Werbeaktionen können Sie den Flyer kostengünstig im Fortdruck bestellen.

Was ist der Nutzen?

- Sprechen Sie neue Zielgruppen für Ihre Lösungen an. Gewinnen Sie neue Interessenten und Kunden.
- 5.000 individuell ausgewählte Ansprechpartner in den IBM Anwendungsunternehmen erreichen Sie nur über **IBM Partner-Lösungen**.
- Individuelle Ansprache in hochwertigem Design statt Anzeigen oder anonyme Massenmailings sorgen für eine hohe Aufmerksamkeit.
- Das professionelle Erscheinungsbild festigt Ihr Image und unterstützt die positive Außenwirkung Ihres Unternehmens.
- Sie profitieren von einer erheblichen Kostenersparnis gegenüber Einzelaktionen, sowohl bei der Produktion als auch beim Versand.
- Das komplette Handling von der Gestaltung bis zum Versand wird von unseren Marketingprofis erledigt und bindet keine interne Ressourcen.
- Nutzen Sie den kostengünstigen Fortdruck Ihres Flyers für Ihr eigenes Marketing.



Wir übernehmen für Sie das komplette Handling!

Über IBM Partner-Lösungen erreichen Sie 5.000 IT-Leiter, Administratoren, Entwickler und Fachabteilungsleiter. Die Unternehmen haben zwischen 50 bis 150.000 Anwender.

Ausgewählte Empfänger:

3M, ABB, Abbott Pharma, ABUS, Amway, Autoliv Europa, Arcor, Bank AG, BASF, Bayer AG, Bausch-Linmann, BayerScheringPharma AG, Bahn AG, BBB Bank, BBDO, Berge und Meer, Bilfinger Berger AG, Blohm & Voss, Boss AG, Bundesknappschaft, Bombardier, Bundeswehr, Brohl Wellpappe GmbH & Co. KG, BwFuhrparkService, CAS AG, Cognis, Chartered Semiconductor Europe, Consulting AG, DaimlerChrysler, Degussa AG, Deichmann, DEKRA, Deutsche Börse AG, DFS Deutsche Flugsicherung, Douglas Informatik, Dr. August Oetker, Dräger, Drewag, EDEKA, EnBW, Endress+Hauser, ERASTEEL GmbH, Esprit, Fiducia, Frosta AG, GAD, Gerresheimer Glas AG, GEZ, Giesecke & Devrient GmbH, Gothaer Versicherungen, Grimaldi Germany, Hessen Metall, Kampmann, KDZ, Landesversicherungsanstalten, Lanexess, LBS, Linde AG, LVMH Group, MAN, McKinsey, Merck, Nahrungsmittel KG, NEC Electronic Europe, Paul Hartmann AG, PinguinDruck GmbH, PriceWaterhouseCoopers, Provinzial Rheinland, Profine GmbH, Puma AG, Rehau AG, RBB, Sparkassen, Steria Mummert, TAD Pharma, TNT Express, TÜV, Volks- und Raiffeisenbanken, Wella AG, Wofi Leuchten, Zeiss, Zeus, Zollner Elektronik AG, ausserdem öffentliche Einrichtungen, Städte, Stadtwerke, Länder, Gemeinden und Behörden.

Die Gestaltung

Das Datenblatt: Auf der Vorderseite befinden sich die Kontaktdaten, das Firmenlogo, die farbige Produkt-/ Dienstleistungsgruppe und das -logo. Als Summary werden die Highlights in Kurzfassung übersichtlich dargestellt. Weiterhin folgt die Produkt-/Dienstleistungsdarstellung, optional mit Screenshots und Bildern. Die Beschreibung wird auf der Rückseite fortgesetzt, es folgen ein Firmenprofil, eventuelle Filialen und Zertifizierungen, Awards und Referenzen. Optional kann auch auf Veranstaltungen hingewiesen werden.

Die Mappe: Auf der Vorderseite befindet sich unter der jeweils farblich gekennzeichneten Produktgruppe/Dienstleistung der Name des Produktes und dessen Hersteller. Das Projekt **IBM Partner-Lösungen** wird von einem Medienpartner, der IBM und der **Softsphere – Admin&Developer** Konferenz unterstützt, deren Logos ebenfalls auf der Mappe dargestellt werden.

Ansprechpartner:

life:act – Agentur für moderne Kommunikation

Gabriele Reupohl-Fromm

Wolfersberg 7 · 85667 Oberpframmern

Telefon: 08106 – 377 23 70

Telefax: 08106 – 377 23 72

E-Mail: reupohl@agentur-lifeact.com

Technische Vorgaben für Datenanlieferungen:

- Bilder:** mind. 300 dpi Auflösung (Tiff oder EPS)
Farben: (CMYK)
Logos: möglichst Vektor-EPS (Illustrator-/Freehand-/COREL-EPS) (Schriften in Logos bitte in Pfade wandeln oder Schriften beilegen)
Texte: Textdateien (Word, Excel etc.) werden akzeptiert
Umfang*: Seite 1 (max. 2160 Zeichen/Platz für 1 Bild + Bildunterschrift), Seite 2 (ca. 1.500 Zeichen/ Platz für 2 Bilder + Bildunterschrift) Firmenprofil ca. 800 Zeichen stichpunktartig

* Variationen möglich (z.B.: mehr Bilder = weniger Text)

Der Leistungsumfang

- Versand an eine TOP-Zielgruppe von 5.000 manuell selektierten Ansprechpartnern aus IBM-Anwendungsunternehmen im deutschsprachigen Raum
- Gestaltung der Datenblätter in einem einheitlichen Layout
- Gestaltung der Mappe
- Koordination und Überwachung der gesamten Produktion
- Erstellung eines Anschreibens
- Konfektionierung, Porto, Versand
- Abwicklung des Gewinnspiels und der Feedbacks

Die Facts

- Auflage:** 5.000 Exemplare
(zzgl. je 10 Belegexemplare für die Partner und 500 für IBM Business-Partner)
- Umfang:** 8–12 Produktblätter
- Preis:** 3.995,00 EUR zzgl. MwSt.
- Preis je weiteres Produktblatt:** 2.995,00 EUR zzgl. MwSt.
- Fortdruck:** Preis je nach Auflage auf Anfrage
- Buchungsschluß:** 06. März 2009
- Freigabe:** 03. April 2009
- EVT/Versand:** KW 19–20 (04.-15.05.2009)

10 % Rabatt

bei Buchung bis zum

31.10.2008

5 % Rabatt

bei Buchung bis zum

31.12.2008

Bei gleichzeitiger Buchung eines Sponsoring/Ausstellerpaketes für die Softsphere 2008

Softsphere
Admin & Developer

gewähren wir Ihnen

15 % Rabatt

Lösungen folgender Unternehmen finden Sie in dieser Mappe:

IBM Partner Lösungen

ausgewählte Software und Dienstleistungen für Ihr Unternehmen

- » Gruppenkalender TimeFlex 4
- » Migration MacCommander Migration
- » Mobile Sync Dynamic Mobile Exchange
- » Prozessautomatisierung WorkBoard
- » Domino Monitoring GSX Monitor
- » Programmierung Dachser Systems GmbH
- » Client-Optimierung MR Email Client Policy Management
- » IBM Lizenzberatung BIT Blücker GmbH
- » Kostenreduktion ZipMail Suite

Auf der Softsphere werden viele dieser Lösungen vorgeführt

Softsphere
Admin & Developer

15. + 16. September 2008 in München
www.soft-sphere.de

200 EUR Sonderrabatt
nur für die, die Knowledge auf dem Partner-Tagestag Gültig bis 31.05.2008

in Kooperation mit:
Softsphere Admin & Developer
IBM Software

15. + 16. September 2008 in München

life|act - Agentur für moderne Kommunikation
Gabriele Reppel-Furres
Gut Wollersberg 7 - 85667 Oberpfaffenhofen
Telefon: 08106 - 377 23 70
Telefax: 08106 - 377 23 72
E-Mail: info@lifeact.com
Internet: www.lifeact.com
Steuernummer: DE29814352

Abbildung der Mappe 2008

Faxback: 08106 – 377 23 72

ja, ich möchte bei dem Projekt „IBM Partner-Lösungen“ 2009 dabei sein und buche hiermit verbindlich

- einen Produktflyer zum Preis von 3.995,00 EUR*
für die Produktgruppe
- einen weiteren Produktflyer zum Preis von 2.995,00*
für die Produktgruppe
- einen Fortdruck meines Produktblattes (Preis auf Anfrage)
Auflage: 1.000 2.500 5.000 Stück
- Ich buche zusätzlich ein Sponsoring/Ausstellerpaket für die Softsphere 2008 und erhalte für das Gesamtpaket „IBM Partner-Lösungen“ 2009 + Softsphere 2008 15 % Rabatt**
- Ich möchte zunächst gerne beraten werden, bitte rufen Sie mich an

* Die genannten Preise verstehen sich zzgl. 19 % MwSt. Buchungen für IBM Partner-Lösungen 2009 bis zum 31.10.2008 werden mit 10 %, bis zum 31.12.2008 mit 5 % rabattiert.

** Buchungen für Softsphere 2008 + IBM Partner-Lösungen 2009 als Gesamtpaket werden bis zum 15.08.2008 mit 15 % rabattiert (15 % gilt für IBM Partner-Lösungen-Preis **und** Softsphere-Preis).

Firma:

Ansprechpartner:

Anschrift:

PLZ/Ort:

Rechnungsadresse:

Tel.

E-Mail:

Datum / Unterschrift / Firmenstempel